

WIR SUCHEN DICH!

Vertriebsmitarbeiter*in für Success & Event Partnerships



CHEMNITZ/
REMOTE



20-30 STD.
WOCHE



AB SOFORT

Kletter- und Boulderhallen sind Orte des Sports, der sozialen Interaktion und der Freude an Bewegung. Wir, die Kletterkultur, sind ein junges, dynamisch wachsendes Unternehmen, welches den Vertrieb und die Durchführung von Produkten und Dienstleistungen für den Kletter- und Boulderhallenmarkt anbietet. Wir unterstützen Kletter- und Boulderhallenbetreiber bei der Umsetzung ihrer Ziele und erstellen individuelle Angebote, um das Bouldern und Klettern zu einem einzigartigen Erlebnis zu machen.

Dein Arbeitsbereich umfasst vorrangig die folgenden Aufgaben:

- Leadgenerierung sowie Gewinnung von Neukunden aus der Ferne und Betreuung von Aktionen für Kletterkultur und Re:white
- Aqise-Telefonate und Kontaktpflege
- Produkt- und Projektberatung bei Bestands- und Neukunden (umfasst sowohl den Bau von Kletterwänden und Boulderplatten als auch Griffe, Volumen, Routenbau und sonstigen Services)
- Durchführung von Feedbackgesprächen
- Reklamationsmanagement und Kundenbetreuung
- Koordination und Betreuung von Event- und Sponsoringkooperationen
- Organisation von Eventmaterial, inkl. Versand, Nacharbeit
- Betreuung des re:white Ambassador Programms

Folgende Voraussetzungen bringst du mit:

- Ausgeprägte Kundenorientierung und sicheres Gespür für eine erfolgreiche Kommunikation im direkten Austausch
- Selbstorganisierte, zuverlässige und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit Vertriebsfokus
- Proaktive Herangehensweise: Du gehst Herausforderungen aktiv an und entwickelst eigene, praxisnahe Lösungen
- Gute Englischkenntnisse
- Affinität zum Klettern oder Bouldern bzw. Bereitschaft, dich in die Szene einzuarbeiten
- Starke Teamorientierung und Freude an bereichsübergreifender Zusammenarbeit

Das erwartet dich:

- ein hoch motiviertes und kompetentes Team mit Leidenschaft für den Klettersport
- abwechslungsreiche Aufgaben und Freiraum zur Verwirklichung von eigenen Ideen und Projekten
- interne Aus- und Weiterbildungen, Teamevents
- flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeiterrabatte und gemeinsame Teamaktivitäten im Alltag

**Wir freuen uns auf deine Bewerbung
an Joseph Hoffmann: joseph@kletterkultur.com**

